

平成28年3月期 決算説明会



夏期講習で、成績アップ顔へ。

城南コベッツ
成績保証のある個別指導



人は人と学ぶ。

城南予備校
現役合格保証

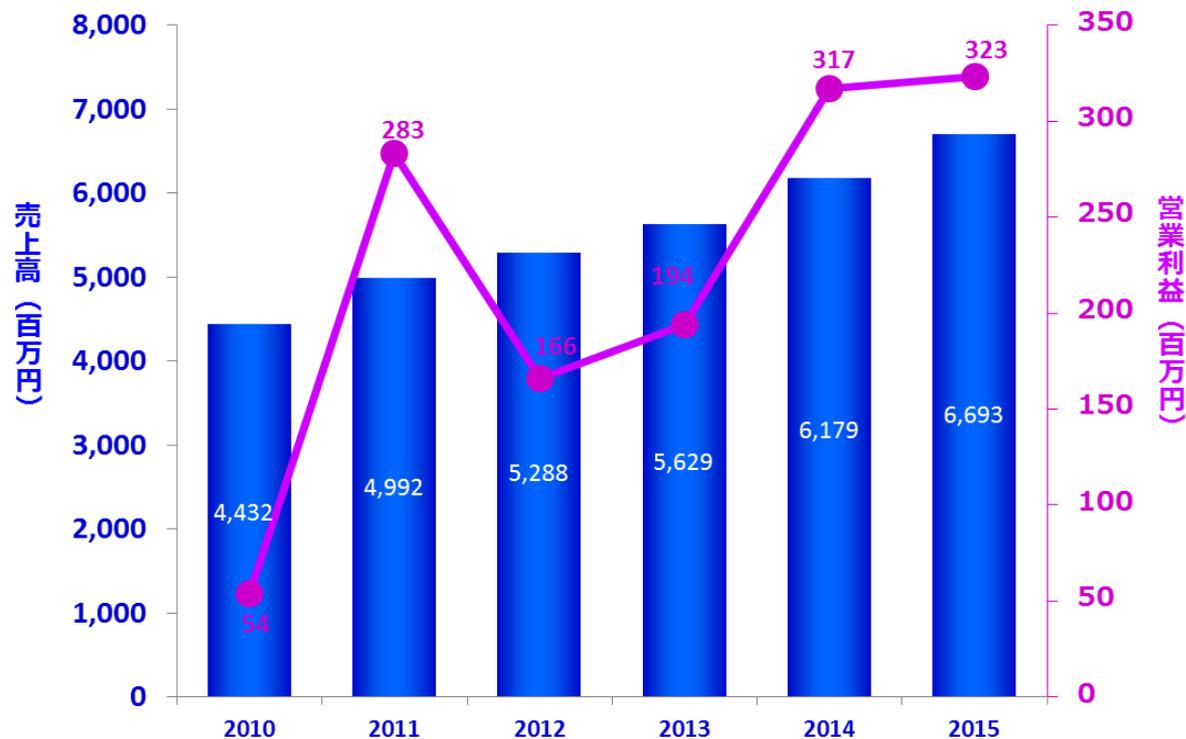
2016年 6月 6日

代表取締役社長CEO 下村 勝己

平成28年 3月期 決算報告

来期の見通しと今後の課題

- ◆ 売上高：平成23年3月期(2010年)より6期連続の増収
- ◆ 営業利益：平成25年3月期(2012年)より4期連続の増益
 - 予備校「現役合格保証」、個別指導「成績保証」などの企画の効果
 - 行動規範の策定によるマインドの形成
 - 個別指導F C展開、映像授業部門の躍進



◆ 売上高

- 個別指導、映像授業及び子会社の増収が貢献し、前年比8.3%増

◆ 営業利益

- 前年比2.0%増

◆ 当期純利益

- 校舎再編成費用の計上、子会社の「のれん」減損の計上等を行ったため、71.1%減

連結経営成績	(百万円)	前 期	当 期	前年比 増減率
売上高		6,179	6,693	514 8.3%
営業利益		317	323	6 2.0%
経常利益		384	383	▲1 ▲0.4%
当期純利益		293	85	▲208 ▲71.1%

- ◆ 総資産 6,426百万円、純資産4,307百万円に
- ◆ 自己資本比率は 66.8%（無借金）

連結貸借対照表

(百万円)	前期	当期	増減	比(%)
流動資産	2,432	1,632	▲799	▲32.9%
固定資産	3,797	4,793	996	26.2%
資産計	6,229	6,426	196	3.1%
流動負債	1,240	1,175	▲65	▲5.2%
固定負債	668	943	274	41.0%
負債計	1,909	2,118	209	10.9%
純資産	4,319	4,307	▲12	▲0.3%
負債・純資産計	6,229	6,426	196	3.1%

- ◆ 営業活動によるキャッシュフローは316百万円の収入
- ◆ 投資活動によるキャッシュフローは子会社株式取得と、それに伴う固定資産の取得により1,038百万円の支出

連結キャッシュフロー

(百万円)	前期	当期
営業活動 C F	637	316
投資活動 C F	30	▲ 1,038
財務活動 C F	▲ 72	▲ 91
現金及び現金同等物 期末残高	1,838	1,026

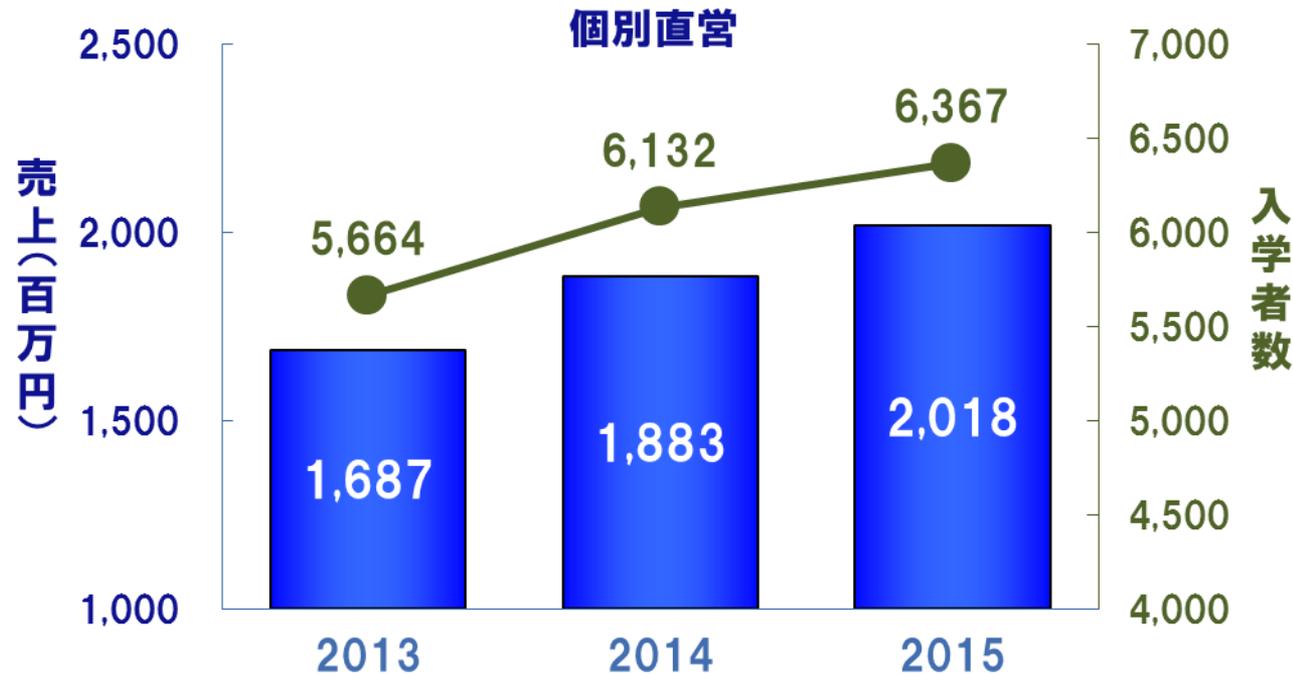
◆ 個別指導や映像授業など大学受験市場の多様化や、少子化による市場の縮小により生徒数は減少傾向にもかかわらず売上は微減

- 演習授業「THE TANREN」、 「合宿（夏・冬）」等により売上単価が上昇
- 現役合格保証制度の定着進む（約6割の生徒が選択）



現役合格保証制度：
大学入試結果に満足せず、次年度も城南予備校において再挑戦する場合は、高卒部授業料を全額免除する制度

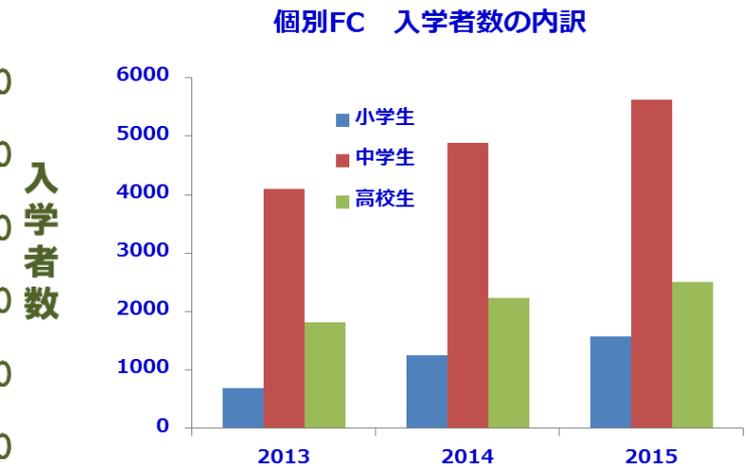
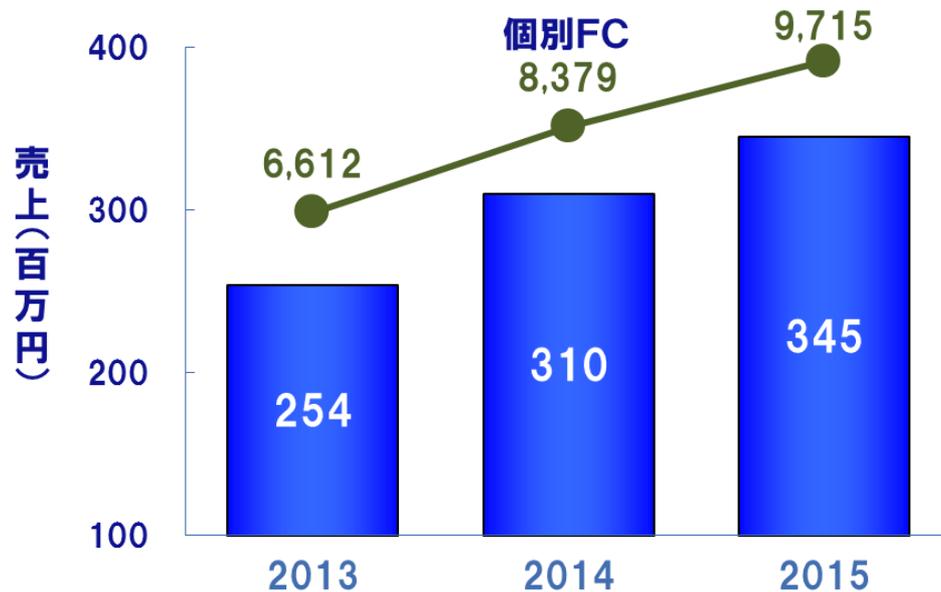
- ◆ 個別指導の需要の高まりを受け、生徒数・売上高ともに前年を上回る
- ◆ 小学生向け「ジュニアコース」や中学生向け「演習コース」の導入により集客力向上



成績保証制度：

期間内に所定の点数が達成できなかった場合は、保証期間終了後の翌期間（4ヶ月間）の対象科目の通常授業料を全額無料とする制度

- ◆ 入学者数は前期比 + 15.9%
- ◆ 直営とともに小学生も増加、年齢の幅が広がる
- ◆ 開校業務サポートの強化により、新規教室の業績が向上

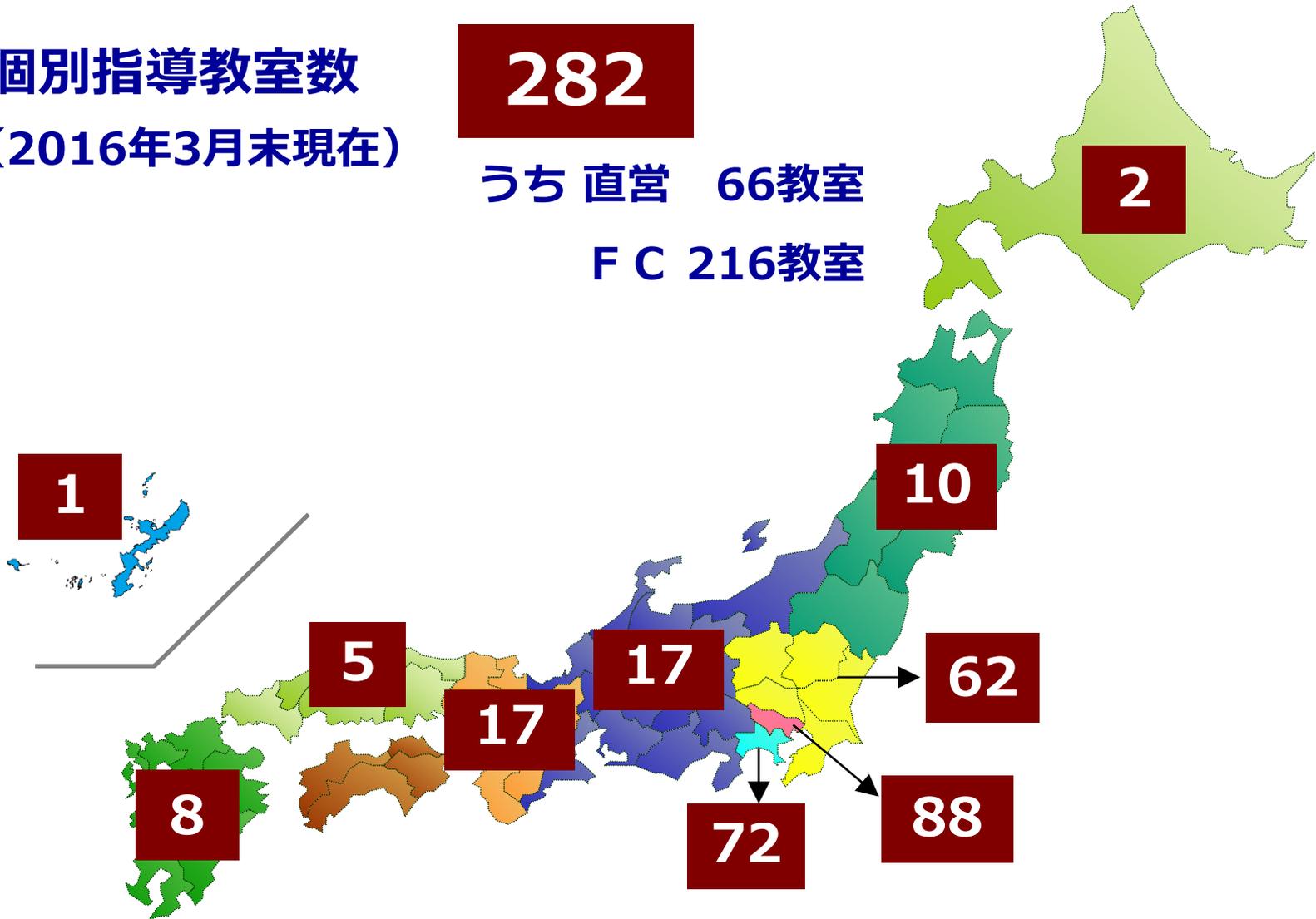


個別指導教室数 (2016年3月末現在)

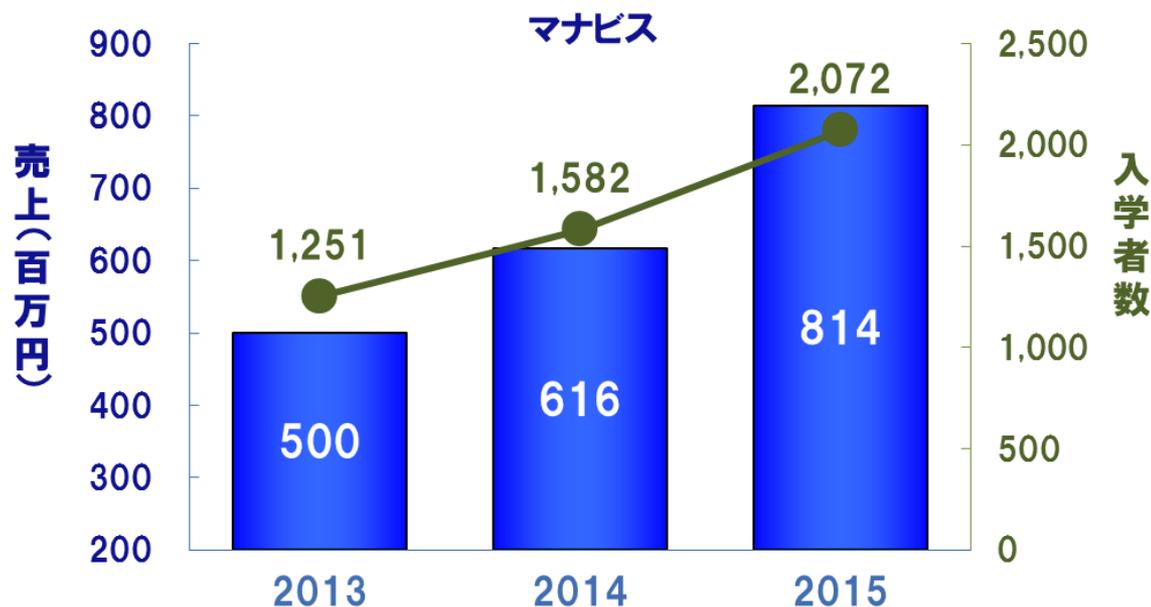
282

うち 直営 66教室

F C 216教室



- ◆ 新浦安校：全マナビス（F C）中、生徒数 第1位
- ◆ 川越校：売上高 第1位
- ◆ 2016年2月に新越谷校を開校、6月に武蔵境校を開校予定、着実に生徒数・売上高を伸ばす



映像授業をビデオ・オン・デマンド形式で視聴
当社はフランチャイジーとして校舎を展開



新越谷校を
2月に開校

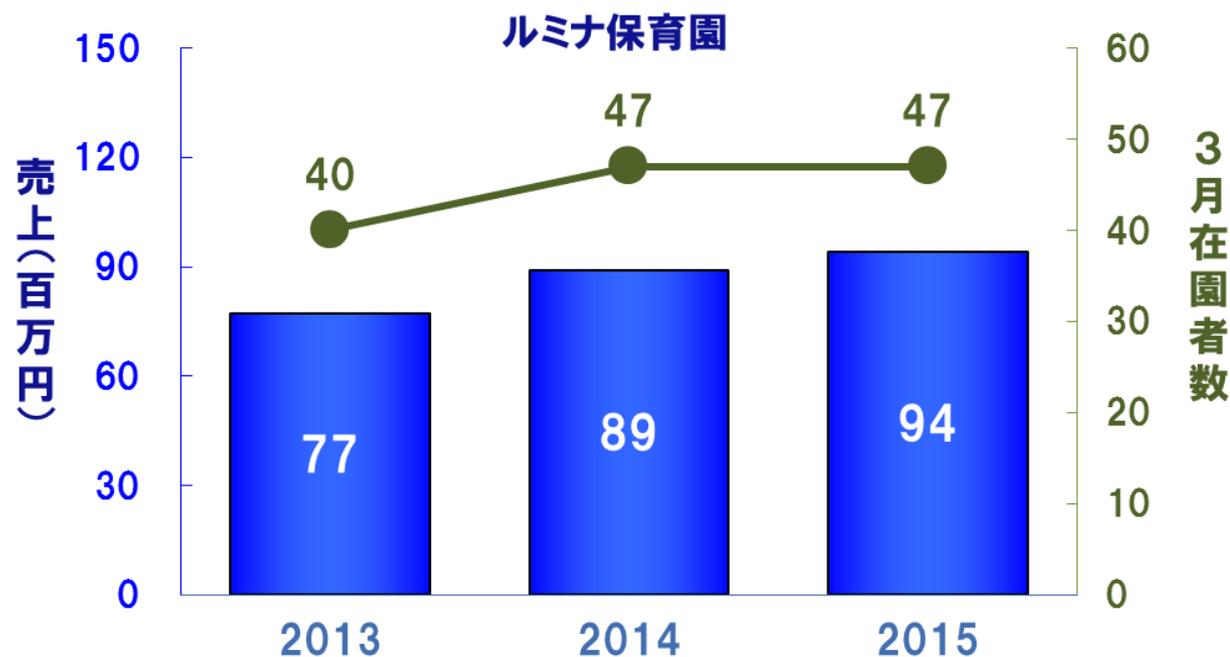
2016年6月に武蔵境校を
開校予定

校舎数は13に

- ◆ 久保田カヨ子先生が実践した、賢い脳を育てる乳幼児教室
- ◆ 着実に質の高いインストラクターを養成しつつ、売上4%増となる
- ◆ 2015年3月開校のお茶の水教室は2年目を迎え、当年5月現在、在籍者数前年比188.9%増



- ◆ 「くぼた式育脳法カリキュラム」を導入した保育園
2011年4月に東京都認証保育所として開設
- ◆ 入園者数は、ほぼ定員を継続



くぼた式育脳法を導入



英語レッスン風景

◆ 株式会社ジー・イー・エヌ

- 2歳から小学生までを対象とした英語教育事業「ズー・フォニックス・アカデミー」を運営

◆ 当期の売上は288百万円に（18.8%増）



- ◆ 2015年11月、東京都大田区でスイミングスクール等の運営をしている株式会社久ヶ原スポーツクラブを連結子会社化
- ◆ スイミング、スポーツジムのみならずバレエ教室など、さまざまな分野のレッスンを提供
- ◆ 地域に根差して35年、会員数は2700名を超える

平成28年3月期の
売上は、97百万円

(2015年12月～
2016年3月)



- ◆ 2015年12月、TOEFL[®]Test、IELTS対策に特化した留学試験対策専門校を営む株式会社リンゴ・エル・エル・シーを連結子会社化
 - 合格実績：ハーバード大学、コロンビア大学、コーネル大学、オックスフォード大学、ロンドン・スクール・オブ・エコノミクスなど多数

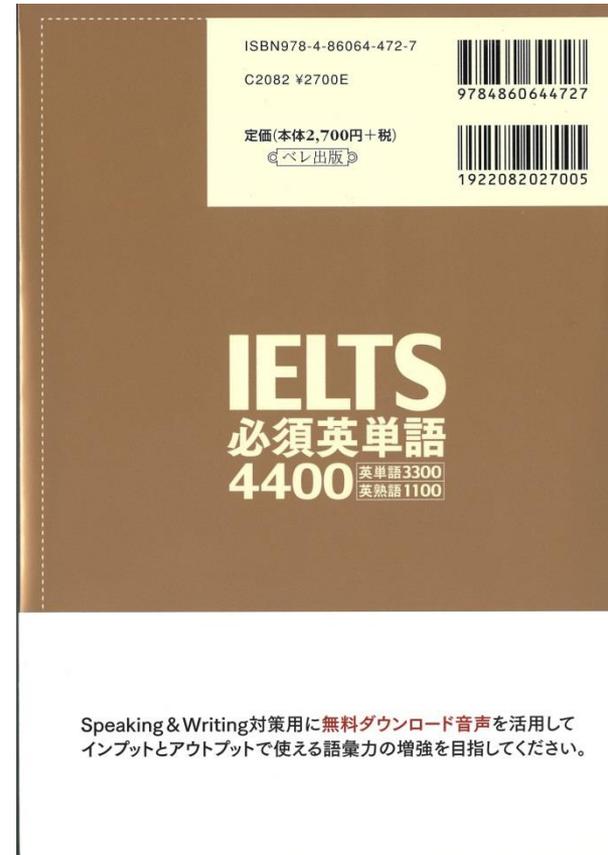
- ◆ 文科省主導の留学促進キャンペーン「トビタテ！留学JAPAN」が2013年10月より開始
 - 文科省の掲げる目標（～2020年）
 - 大学生の海外留学12万人（現状6万人）
 - 高校生の海外留学6万人（現状3万人）

- ◆ 大学入試改革 ⇒ 《読む・聞く・話す・書く》を重視した入試制度への対応

◆ 代表である林功氏の著作（2016年5月発売）



● 「IELTS必須英単語4400」



IELTS英単語
・英熟語対策
決定版

Speaking & Writing 対策用に
全見出し語
全英語フレーズの和訳
全英語フレーズの音声を収録

赤シート付
無料音声ダウンロード付

IELTS対策に長年取り組んできた講師厳選の必須単語熟語

Speaking & Writing対策用に無料ダウンロード音声を活用して
インプットとアウトプットで使える語彙力の増強を目指してください。

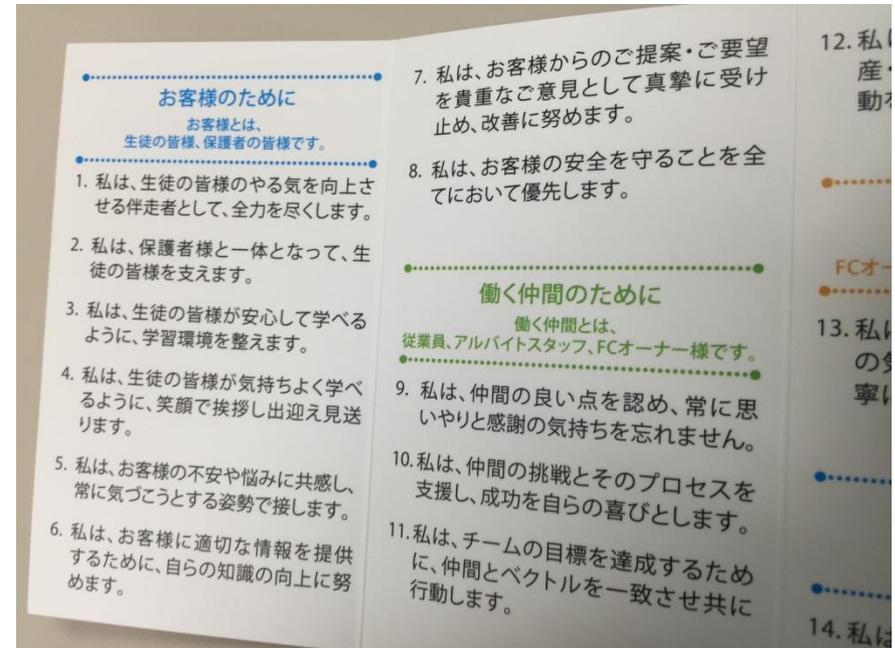
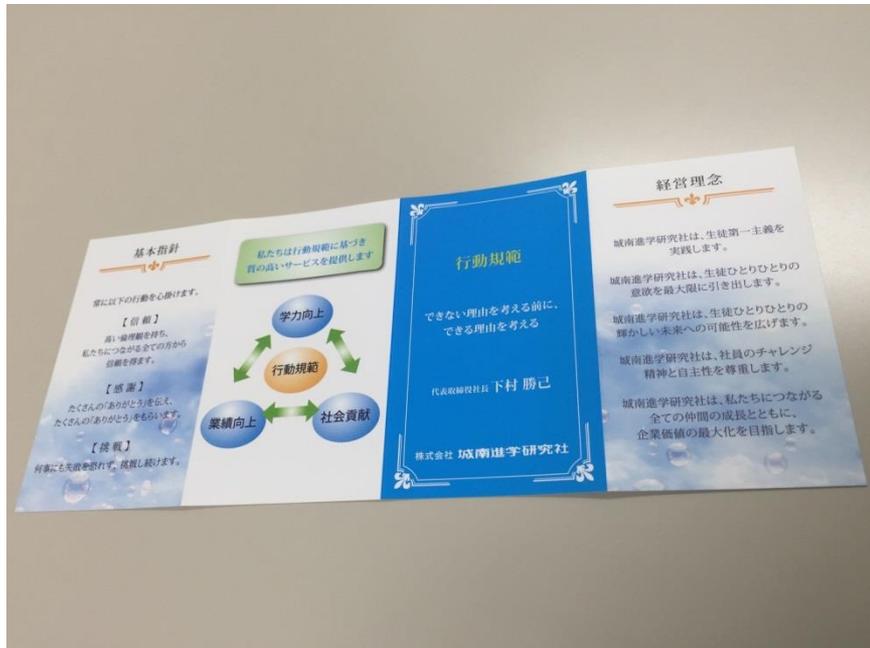
- ◆ 個別指導部門・映像授業部門が売上を伸ばす
- ◆ 子会社も売上増に貢献

(百万円)	前期	当期	増減	比(%)
予備校	2,835	2,760	▲75	▲2.6%
個別指導	2,194	2,364	169	7.7%
映像授業 (マナビス)	616	814	197	32.1%
ズーフォニックスアカデミー	242	288	46	19.0%
児童教育	187	197	10	5.3%
デジタル教材	40	34	▲6	▲15.2%
その他	64	139	75	117.2%
スポーツ事業		97		
<総計>	6,179	6,693	514	8.3%

平成28年 3月期 決算報告

来期の見通しと今後の課題

- ◆ 経営理念を実現し、業績を向上させるための行動規範を2011年に作成
- ◆ 唱和を通じて、意識の浸透を図り、具現化を目指す
- ◆ 顧客満足度と従業員満足度の向上に貢献



「あるべき姿」

城南進研グループは、少子高齢化社会における競争に勝ち抜くために

- ① 社会環境の変化（ICT化、グローバル化など）にフレキシブルに対応し、顧客層の拡大を図ります。
- ② サービスの専門性を高め、差別化を推進することで顧客満足度の向上を目指します。

これらを通じて、お客様に選ばれる総合教育サービス企業として、持続的成長を実現します。

結果として、城南進研グループは民間教育を牽引する存在となります。

基本戦略

- ① 社会環境の変化に応じた成長戦略の推進
- ② 事業の再構築とシナジー効果の追求
- ③ 顧客満足度の向上を軸としたブランドの構築

◆ 中期経営計画の目標を「必達目標」としつつ、計画の着実な遂行を推進

(百万円)	2014年度	2015年度	2016年度
売上高	5,942	6,317	6,795
営業利益	221 3.7%	315 5.0%	475 7.0%
経常利益	274 4.6%	379 6.0%	543 8.0%

- ◆ 個別指導教室、映像授業教室の増収、売上・利益ともに計画を上回る
- ◆ 「TANREN」「合宿」などによる売上単価増も貢献

(百万円)	中期計画	実績	差	比(%)
売上高	6,317	6,693	376	6.0%
営業利益	315	323	8	2.5%
経常利益	379	383	4	1.1%

- ◆ 2016年度は引き続き、新規拠点の生徒増などにより、個別指導教室、映像授業校舎などで売上増が見込まれる予定

(百万円)	2015年 実績	予 算	差	比(%)
売上高	6,693	7,117	+424	6.3%
営業利益	323	460	+137	42.4%
経常利益	383	513	+130	33.9%

～年齢層及び商圏のイメージ～

幼児さんすうスクール SPICA
Little Mathematics School



幼児教育 幼児さんすうスクール
ルミサ

りきからの算数教室
くぼたのうけん

oo-phonics Academy

首都圏



社会人
教育

対象

乳幼児

小学生

中学生

高校生

高卒生

大学生

社会人

くぼたのうけん
Kobata no Uken



城南コベッツ
成績保証のある個別指導
運営 FC

平日にいちばんの学び方、ひとつ上の環境を。
河合塾マナビス



首都圏外

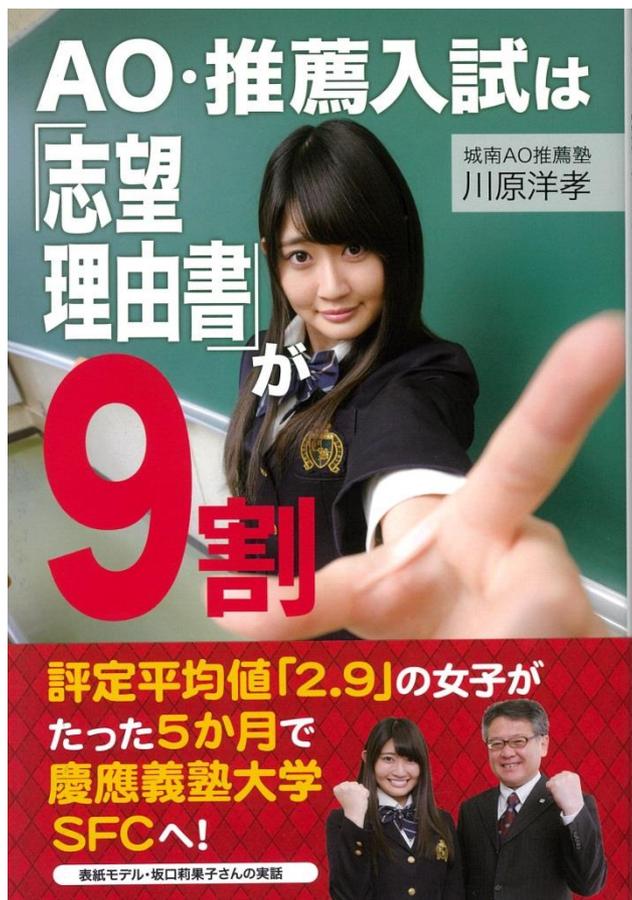


- ◆ 私立大入学者の50%がAO・推薦入試による合格者となっている現状への対応
- ◆ 人物本位入試への対応
- ◆ 2015年度は慶応大、上智大、明治大、首都大学東京など難関大学への合格を多数獲得

城南AO推薦塾



- ◆ 書籍「AO・推薦入試は「志望理由書」が9割」の出版
- ◆ 東京本部校（吉祥寺）開校



ISBN 978-4-944063-66-6
C7037 1500E



定価：本体1,500円+税
三空出版



「この本を手にとった皆さん、おめでとうございます。
あなたは今、難関大学合格に一步近づきました。
多くの受験生は、ろくに調べもせず、AO・推薦入試を
最初から諦めてしまいます。AO・推薦入試は
『自分だってAO・推薦入試で
難関大学を狙える資格がある』
ことを知るところから始まっているのです」

◆ 当社グループの株式会社イオマガジンと共同開発

◆ 2016年9月発売予定



小中学生対象
5教科対応
教科書対応の



POPで
CUTEな
WEB学習

9月発売予定

わくわくの授業と

問題たちが待っている!

さあ!これから!

推奨動作環境

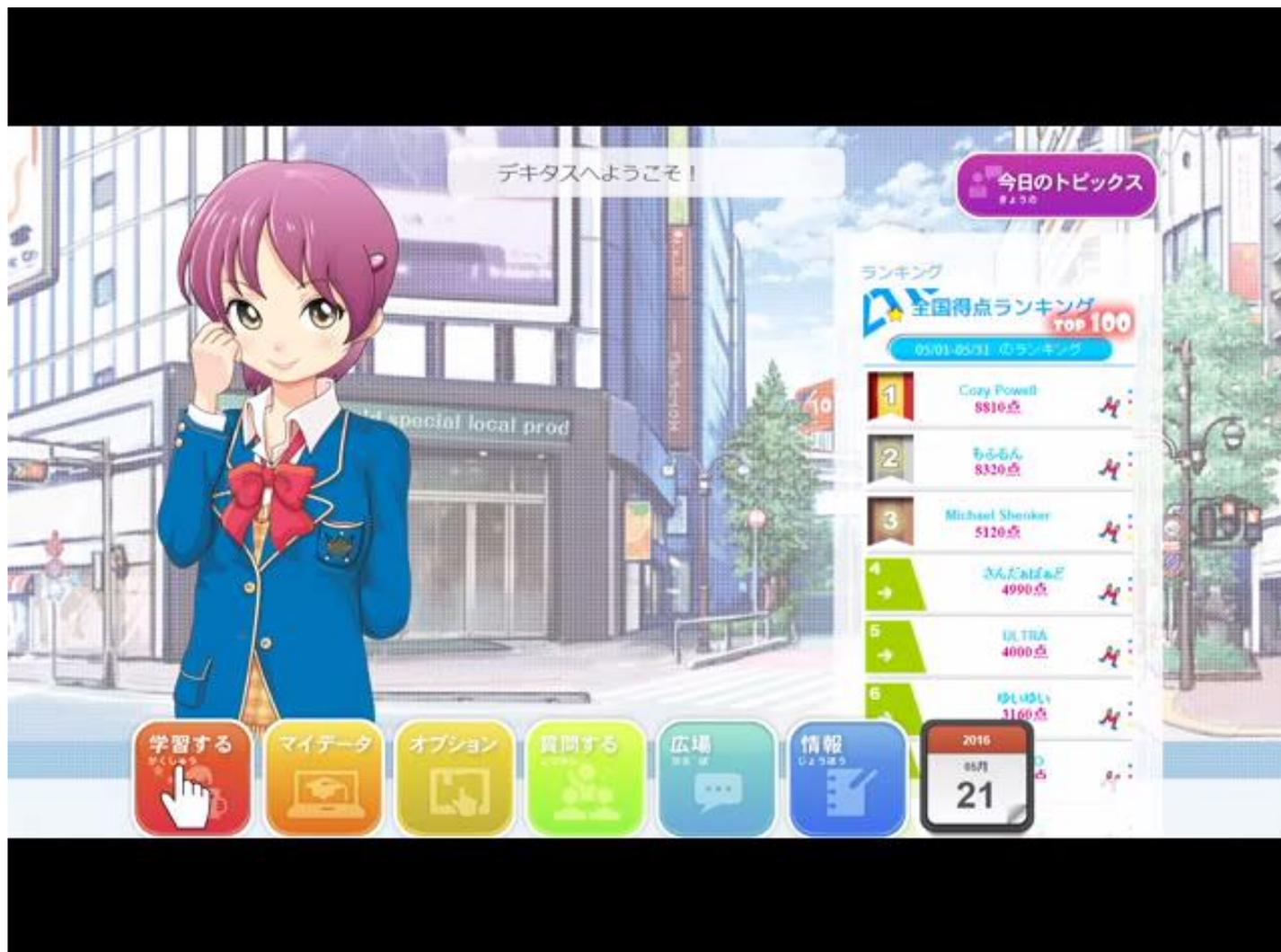
- PC: Windows7以上
・Internet Explorer 9.0以上
・Chrome 最新版
- タブレット
・iOS 8.0以上
・Android OS 4.4以上
- ブロードバンド (有ファイバ・ADSL等) による常時接続環境。
・常時接続10MB以上推奨

別冊には、パソコンやネットワーク接続の環境等、様々な要因が影響するため、上記推奨環境で必ずしも動作を保証するものではありません。 2016年9月15日

2016年9月発売予定

お問い合わせ
株式会社 城南進研グループ
イオマガジン
044-246-2077
info-it@johann.co.jp





◆ 電子黒板を活用した授業「@Active Loop」

第1文型

Kumi runs fast.

クミは速く走る。

S + V (+修飾語)
Kumi runs fast.
主語 動詞 (修飾語)

■ポイント

- ① S(主語)になるのは ()
- ② S+Vには が付くことが多い。
- ③ 修飾語は例文のように文末だけでなく、
にも置かれる。

SとVだけでは伝えられる情報が限られてしまう…
→修飾語を用いて表現の幅を広げる!

文頭+文末 例1 Yesterday Takeshi went to the park.

S V

「昨日タケシは公園に行った」

文中+文末 例2 She always sleeps at 9:00 p.m.

S V

「彼女はいつも夜9時に寝る」



演習の時間よ!

高校1年生用
教材より

◆ 電子黒板を活用した授業「@Active Loop」



- イラスト・動画で理解度向上!
- Time Trial 演習!
- テストシステム完備!

◆ 大学入試改革への対応

- 新しい学力（思考力・判断力・表現力等を含む生きる力）を問う大学入試への改革
 - 新テストの導入（センター試験の廃止）
 - 現在のところ不明瞭な点も多いが、対策を進めていく

◆ 「大学入学希望者学力評価テスト（仮称）」における英語に関する方針への対応

- 「読む」「聞く」「書く」「話す」の4技能の習得
- 上智大などで入学試験に採用されているTEAPなど、英語能力判定試験への対策を強化
- 株式会社リンゴ・エル・エル・シーと共同でカリキュラム開発

◆ 平成28年3月期は1株10円の期末配当予定

	中間配当 (円 銭)	期末配当 (円 銭)	配当 計 (円 銭)
H28年3月期	0.00	10.00	10.00
H29年3月期 (予想)	0.00	10.00	10.00

IRお問い合わせ先

株式会社 城南進学研究社
取締役執行役員CAO：杉山 幸広
TEL:044(246)1951
e-mail : info@johnan.co.jp

本資料は、平成28年3月期決算の業績に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。本資料は平成28年3月31日現在のデータに基づいて作成されております。本資料に記載された意見や予測等は、資料作成時点での当社の判断であり、その情報の正確性・完全性を保証し又は約束するものではなく、今後予告なしに変更されることがあります。